

A história de Gladiston, o Louco por Leilões

Gladiston de Moura Azevedo tem 46 anos, é cristão, casado e tem 2 filhos. Nasceu em 1978 na cidade de Muriaé, Minas Gerais, mas aos 7 anos foi morar em João Monlevade, onde se criou e estabeleceu sua vida pessoal e profissional. Foi nessa cidade que ele construiu suas raízes, formou sua identidade e se tornou um cidadão Monlevadense.

Ele costuma dizer que na sua mamadeira tinha óleo diesel, porque foi criado na oficina de mecânica diesel do seu pai. Samoel Azevedo, fundou em João Monlevade a Hermendiesel, um posto de serviço autorizado Bosch referência em bicos injetores, bombas injetoras e turbinas da região há 40 anos.

Na oficina, seu pai moldou o caráter do filho desde cedo. Com apenas 12 anos, Gladiston já lavava banheiros, varria o chão, fazia café e aprendia a importância de ganhar seu próprio dinheiro e resolver problemas com coragem e trabalho.

Durante a adolescência, mostrou talento para se comunicar. O pai percebeu isso e o transferiu para a área comercial. Gladiston cresceu: coordenava os serviços da empresa, negociava com clientes com o tempo, virou gerente da empresa, ajudando, inclusive, a expandir os negócios da família ao adquirir a empresa vizinha, a Celepeças, que também é referência em mecânica diesel e venda de peças na cidade.

Mas mesmo com todo esse sucesso, algo o inquietava por dentro. Apesar de ter estabilidade, um bom salário e respeito na cidade, ao completar 40 anos, Gladiston enfrentou a famosa crise da meia-idade. Sentia que algo faltava. Ele e sua esposa tinham bons empregos, mas viviam num ciclo financeiro estagnado, onde os sonhos pareciam distantes demais da realidade.

Em Janeiro de 2019, pela primeira vez na vida, Gladiston tira um mês de férias e enfrentou seus medos: dois filhos, sem salário, sem renda, sem rumo. Mas ali, sem perceber, nascia o Louco por Leilões. Naquele momento, nascia o novo Gladiston.

Sua primeira aposta foi vender o estoque de peças importadas da China, com fornecedores que ele conseguiu em uma viagem da época da Celepeças. Além disso, ele também anuncia o estoque dos parceiros que tinha feito nos seus anos como gerente da empresa do seu pai, mas parecia que nada realmente dava certo.

Porém ele fez um negócio que iria abrir seus olhos para levar a sério o mercado de leilões. Gladiston comprou uma Van por 33 mil reais, sendo que a tabela era 60 mil. Praticamente a metade do preço. Ele negociou essa Van,



trocando em um Fox que a tabela era 33 mil e recebeu em dinheiro mais 30 mil. Isso quer dizer que ele retornou o dinheiro para o caixa e ainda teve o valor do carro todo como lucro líquido.

Em uma reflexão com sua esposa ele percebeu que esse carro era o objetivo de uma vida de muitos brasileiros e ele havia conseguido ganhar esse veículo em apenas uma negociação. Até aquele momento, os leilões eram apenas uma renda extra, mas ali foi a virada de chave para ele focar de vez nesse mercado de forma profissional.

Depois disso, ele mergulhou de cabeça nos leilões: comprava, vendia, estudava o mercado, aprendia, errava, acertava. O crescimento foi inevitável.

Um aliado inesperado apareceu: Matheus, que começou a trabalhar com ele ainda como estagiário na empresa do seu pai e se tornou seu parceiro de jornada, o questionou: “Gladiston, você já pensou em ensinar como ganhar dinheiro com leilões?”

Assim nascia, em 2020, o canal Louco por Leilões.

Empreender no digital não é fácil. Gladiston e Matheus tiveram que aprender tudo do zero: gravação, edição, tráfego, funil, copy e lançamento.

Gladiston enfrentou dúvidas, críticas, cansaço, medo de falhar.

Mas algo dentro dele era mais forte: o desejo de ensinar e mostrar para milhares de brasileiros que, sim, existe um caminho para conquistar liberdade através do leilão.

Hoje o Louco por Leilões é uma potência nacional: são quase 4 milhões de seguidores nas redes sociais e mais de 4 mil alunos em 8 países diferentes.

Está classificado em top 20 na disputa pelo prêmio iBest 2025 na categoria influenciador automotivo e alcançou marcos importantes como a placa de 100 mil inscritos no Youtube e a premiação Hotmart Black de quem faturou mais de 1 milhão de reais pela Hotmart, que é a maior plataforma de vendas de infoprodutos do Brasil.

Além disso, já deu entrevista para a revista 4 Rodas, referência no mercado automotivo brasileiro e também participou de vários Podcasts com abrangência nacional.

Gladiston tem 12 anos de experiência no mercado de leilões e já fez 200 arrematações que somadas totalizam mais de 10 milhões de reais.

Mesmo com todo o reconhecimento nacional, Gladiston jamais se afastou de suas raízes e João Monlevade segue sendo sua casa. Ele já ajudou dezenas de Monlevadenses a comprarem em leilão e tem 27 alunos na cidade. Também participou de podcasts locais, foi voz ativa na ACIMON, e lutou por



causas comunitárias, como por exemplo, a regularização do terreno dos permissionários.

Hoje, Gladiston colhe o que vem plantando há muitos anos. Ele consegue trazer conforto financeiro para sua esposa Vanessa e seus filhos Lucas e Isabelle.

Mas o que mais o motiva não são os bens materiais, e sim as mensagens que recebe diariamente de pessoas que encontraram esperança em seu conteúdo.

De mecânico da linha diesel a referência nacional em leilões.

De João Monlevade para o mundo.

De "Louco por Leilões" a mentor de milhares arrematantes.

Essa é a história de um herói real.

Um homem comum que ousou sonhar e que hoje inspira milhares a fazer o mesmo.

O reconhecimento oficial na Câmara dos Vereadores é, na verdade, uma forma de honrar um empreendedor monlevadense que tem levado o nome da cidade por todo o Brasil com persistência, transparência e honestidade.



Dia dos Pais: Revista em casa a partir de 9,90

NOTÍCIAS

É possível ganhar dinheiro com carro de leilão? Especialista dá dicas

Cerca de 60 leilões de veículos são realizados diariamente no Brasil, movimentando mais de R\$ 20 milhões; veja como fazer um bom negócio

Por **Isadora Carvalho**  SEGUIR

Atualizado em 26 set 2024, 08h59 - Publicado em 13 jun 2024, 07h00



(Gladiston Azevedo/Acervo pessoal)



0:00 1:00



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

Participar de leilões de carros pode ser uma boa maneira de ganhar dinheiro extra e muita gente se dedica exclusivamente a essa atividade. É o caso de Gladiston Azevedo, que há três anos se dedica apenas à compra de veículos em leilões, mas também promove cursos online sobre o assunto e tem 1,3 milhão de seguidores no perfil do Instagram, onde é conhecido como “louco por leilões”.

RELACIONADAS

[Auto-serviço](#)

As oportunidades dos leilões de automóveis

[Notícias](#)

Corolla por R\$ 37.000? Super leilão tem Corollas (BEM) abaixo da tabela

[Auto-serviço](#)

Comprar em leilão de carros exige atenção, mas pode ser bom negócio

A busca por conhecimento na área acompanha o aumento dos pregões online, um segmento que cresceu 70% durante a pandemia e que, segundo especialistas do setor, não perdeu relevância.

PUBLICIDADE

**Que calçado
fica melhor com
essa roupa?**

Pergunte para
o Gemini.
Isso é coisa
de Google.

[Saiba mais](#)



Só no Android



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.



00:16/00:51

O que o Gladiston chama de “virada de chave” e que o motivou a começar a investir mais em leilões foi o lucro que teve ao vender uma Ford Transit, ano 2011, há oito anos. Ele ainda trabalhava na oficina mecânica do pai (onde trabalhou desde os 14 anos) e já comprava carros de leilão para complementar a renda.



Ford Transit comprada por Gladiston em 2016 (*Gladiston Azevedo/Acervo pessoal*)

“O furgão custou R\$ 33.000 e o comprador me ofereceu um VW Fox 2012 e mais ✓ 0.000. foi esse negócio que me fez querer viver disso. Em um negócio, eu





VW Fox 2012 foi o “lucro” na venda da Transit (*Gladiston Azevedo/Acervo pessoal*)

Mas para obter esse lucro de mais de 50% é necessário experiência e conhecimento para não cair em golpes ou comprar veículos que não são o que parecem e poderão dar dor de cabeça na manutenção ou revenda. Solicitamos algumas dicas para o especialista para que você tenha mais chance de fazer bons negócios tanto em leilões presenciais quanto virtuais. Confira:

CONTINUA APÓS PUBLICIDADE

Atenção aos golpes

Há incontáveis sites falsos de leilões e muitos casos de pessoas que perderam um bom dinheiro com essa modalidade de golpe. O especialista indica que os sites dos leiloeiros oficiais, normalmente, terminam com “.com.br” no final da URL e no geral, os sites que tem terminações como “.com” ou “.com/br” ou até “.org” são falsos.

Compartilhe essa matéria via:

WhatsApp

Telegram



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

atualizada diariamente, mas o serviço é pago.

-10%

Procure um leilão perto da sua casa

Mesmo com a modalidade virtual, a indicação é sempre visitar o carro que pretende arrematar presencialmente. Um leilão perto da sua residência facilitará a visita, reduzirá o custo com deslocamento e também o custo de frete, caso arremate o veículo.

-27%



Merca

-13%

CONTINUA APÓS PUBLICIDADE

Dedique um tempo para ler o edital

O valor final do arremate não é o valor que você vai pagar. Cada leiloeiro fixa uma taxa que, em média, é de 5% do valor que foi arrematado. Também há taxas administrativas, que constam no edital de cada leilão. Além disso, haverá todos os custos inerentes à compra de um carro, em especial documentação, que inclui a transferência de nome e eventual mudança de placa e IPVA.



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade> com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art. 4º, II da Lei 14.063/2020.

O especialista garante que apenas uma pequena parte das frotas que são vendidas em leilões pelo Brasil são provenientes de sinistro, ou seja, envolveram-se em acidentes de trânsito. São carros conhecidos como pequena monta, média monta e grande monta.



O **pequena monta** se dá por avarias leves no veículo e é o único caso em que não consta um registro de recuperado de sinistro no documento do mesmo.

No **média monta** há avarias maiores e haverá o registro no documento, o que vai dificultar a revenda, pois o mercado de seguradoras costuma ser resistente para assegurar carros que já tenham passado por sinistro.

CONTINUA APÓS PUBLICIDADE

Por fim, os veículos de **grande monta** não tem direito a documentação e só podem ser vendidos como sucata.



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.



O especialista em um leilão com picapes oriundas de frota de empresa privada (*Gladiston Azevedo/Acervo pessoal*)

“Eu sempre aconselho o público a preferir os veículos provenientes de financeiras e, em especial, de frotas de empresas privadas e órgãos públicos. Nesse último caso, na maioria das vezes, encontramos carros com pouca coisa para fazer, com baixa quilometragem e que estavam funcionando”, indica Gladiston.



Gladiston em um leilão de frota pública que participou (Gladiston Azevedo/Acervo pessoal)

Não tem test-drive

É importante ressaltar que nenhum leilão de carros no Brasil permite que o carro que está sendo leiloado seja conduzido pelos interessados, muitos não permitem nem sequer ligar o motor.

CONTINUA APÓS PUBLICIDADE



Portanto, é necessário sempre colocar na conta que sempre existirá a possibilidade do motor estar com problema e isso pode encarecer (muito) o conserto do veículo para a revenda. “Sempre coloco na cabeça que o motor pode estar com problema e meu lucro pode diminuir na revenda. Mas, de acordo com a procedência, é possível evitar a compra de modelos com motores inutilizados”, afirma.

Sempre avalie presencialmente

A dica principal do especialista é que a avaliação tem que ser presencial. Há detalhes que só são vistos pessoalmente e informações também. “Eu coleto informações importantes quando vou visitar os lotes, inclusive de funcionários que rodaram muitos quilômetros com aquele carro e sabem o estado do motor, por exemplo.”





O especialista indica que, caso não haja a possibilidade de visitar o local onde os lotes estão expostos, o mais indicado é solicitar a visita do mecânico de confiança, o que aumenta a possibilidade de comprar um bom carro. “Entre os meus alunos já existe a prática de trocar favores de um ir visitar para o outro conforme a conveniência e disponibilidade, a única regra é sempre visitar”, conclui.

PUBLICIDADE

LEILÃO DE CARRO

LEILÕES

Quatro Rodas no YouTube

Renault Boreal é SUV anti-Compass que SURPREENDE pelo porte, design e equipamentos



Autenticar documento em <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

RENAULT BOREAL

QUATRO RODAS

BOREAL

BO



ANTI-COMPASS SURPREENDE EM PORTE E EQUIPAMENTOS

O tão esperado SUV médio da Renault foi apresentado oficialmente, mas suas vendas só começam no último trimestre de 2025. O modelo é maior que rivais como Compass, Taos e Corolla-Cross, oferece mais espaço para bagagens e ocupantes e traz até Google nativo na central multimídia de última geração. Confira!

Assine Abril

Quatro Rodas

Superinteressante



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

REVISTA EM CASA

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS

REVISTA EM CASA

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS

Veja**Veja Negócios****REVISTA EM CASA**

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS

OFERTA RELÂMPAGO

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS

Você RH**Veja Saúde****OFERTA RELÂMPAGO**

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS

OFERTA RELÂMPAGO

A PARTIR DE R\$ 9,90/MÊS



Autenticar documento em <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

BEBÊ

INSTITUTO VEJA

BOA FORMA

SUPERINTERESSANTE

BRAVO!

VEJA

CAPRICHOS

VEJA RIO

CASA

VEJA SÃO PAULO

CASACOR

VEJA SAÚDE

CLAUDIA

VIAGEM E TURISMO

ELÁSTICA

VOCÊ RH

ESPECIALISTAS

VOCÊ S/A

GUIA DO ESTUDANTE

[Grupo Abril](#)

[Anuncie](#)

[Política de Privacidade](#)

[Expediente](#)

[Como desativar o AdBlock](#)

[Dicas de Segurança](#)

[Atendimento ao assinante – Minha Abril](#)

[Vendas](#)

QUEM SOMOS

FALE CONOSCO

TERMOS E CONDIÇÕES

TRABALHE CONOSCO

Abril Comunicações S.A., CNPJ 44.597.052/0001-62 - Todos os direitos reservados.



Autenticar documento em <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

▼



Autenticar documento em <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

INFLUENCIADOR AUTOMOTIVO E DE TRANSPORTES

GLADISTON AZEVEDO | LOUCO POR LEIÓES



TOP20 | **iBest!**

O Maior Prêmio do Brasil | premioibest.com



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.



Autenticar documento em <https://camarajoaoomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.

PROTOCOLO DE ASSINATURA(S)

O documento acima foi assinado eletronicamente e pode ser acessado no endereço <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade> utilizando o identificador 31003400320031003A005000

Assinado eletronicamente por **Marcos Vinícius Martins Dornelas** em 06/08/2025 14:54

Checksum: **25B5BF4B177B6FE0FE8B2EF2B83B02776666A9BF8627D21C27B60D48C982AD8A**



Autenticar documento em <https://camarajoaomonlevade.nopapercloud.com.br/autenticidade>
com o identificador 31003400320031003A005000, Documento assinado digitalmente conforme art.
4º, II da Lei 14.063/2020.